



---

## **Session d'information et d'orientation des invités**

---

*Au point 18 de l'ordre du jour de la réunion, animez une séance d'Information des Invités (si votre Directeur Consultant BNI vous rend visite ce matin- là, demandez-lui de mener la session d'information pendant que les Membres du Comité d'Accueil écoutent). C'est un moment très important et il doit être tenu idéalement dans un endroit défini à l'extérieur de la salle de réunion, pourvu de tables et de chaises.*

**Cherchez-vous de nouveaux clients ? Voulez-vous développer votre business ?**

*La réponse est dans presque tous les cas "oui"*

**Parfait ! J'aimerais partager avec vous comment plus de 200 000 entrepreneurs ou professions libérales développent leurs business grâce à une méthode de marketing très performante.**

**On appelle cela le marketing de recommandation et BNI est le leader mondial du Marketing de recommandations.**

### **Développement commercial :**

**Combien de commerciaux avez-vous dans votre entreprise ?**

*Laisser répondre un à un les invités (en général entre 1 et 5)*

**Si vous aviez (nombre de Membres du Groupe) commerciaux ou plus, est ce que votre business grossirait ?**

*La réponse est dans presque tous les cas "oui"*

**Alors pourquoi n'engagez-vous pas (nombre de Membres du Groupe) personnes ou plus pour développer votre business ?**

*Les réponses sont dans presque tous les cas "trop cher", "pas de budget", "pas de visibilité sur mon chiffre", "trop de contraintes"*

**Dans un Groupe BNI, le premier avantage est d'avoir une équipe de commerciaux / détecteurs d'affaires, que l'on ne doit pas payer ou commissionner. Nous croyons au principe du Qui donne Reçoit pour faire grossir notre business.**



## **Marché concurrentiel ou exclusif**

**Avez-vous des concurrents ?**

*La réponse est dans presque tous les cas "oui"*

**Chez BNI, on autorise une seule personne pour représenter une activité spécifique. Nous vous fournissons un environnement dans lequel vous ne rencontrerez pas vos concurrents. Tout le business de ce Groupe pour votre activité vous reviendra à vous et vous seulement.**

**Le deuxième avantage est l'exclusivité au sein de ce Groupe d'entrepreneurs qui réussissent.**

**En complément de ces deux avantages, être Membre actif d'un Groupe BNI vous offre :**

- Une visibilité accrue auprès de nouveaux Membres et des invités présents dans le Groupe chaque semaine,
- La possibilité de développer votre activité hors de la région ou au delà des frontières grâce à la puissance d'un réseau de 220 000 entreprises dans plus de 70 pays,
- L'opportunité de créer des relations sincères avec d'autres professionnels issus de tous les métiers, partageant des valeurs d'entraide et de partage.

## **Proposition de postulation**

**Notre Groupe recherche un "métier/activité spécifique" afin de poursuivre le développement des connexions entre les Membres.**

**Souhaitez-vous bénéficier de 35 commerciaux et de l'exclusivité de votre activité en postulant dans notre Groupe ?**

*Si oui : remise du dossier de postulation et suivi de la remise du dossier par l'invité*

*Si non : Connaissez-vous un confrère qui pourrait être intéressé par le développement de son business ?*